

Reporte Semanal de Información Económica Oportuna



Semana VI
Del 12 al 16 de Febrero de 2018

19 de Febrero de 2018

Contenido	Página
EU se acerca a México y se aleja de Canadá	2
Los Autos más Confiables de 2018	3
Baja de bolsas en un entorno favorable, según la SHCP	4
Indicadores Económicos de Coyuntura	5

Indicadores Macroeconómicos

9

Indicador	09/02/2018	16/02/2018	Variación
■ Dólar ventanilla (pesos por USD)	\$ 18.88	\$ 18.52	↓
■ Petróleo Mezcla Mexicana (USD por barril)	\$ 53.41	\$ 54.74	↑
■ Índice de Precios y Cotizaciones (unidades)	47,862.10	48,882.78	↑
■ Onza Oro NY (USD por oz)	\$ 1,316.99	\$ 1,355.05	↑
■ Onza Plata NY (USD por oz)	\$ 16.35	\$ 16.84	↑
■ UDIS (Unidades)	5.9804	5.9887	↑

EU se acerca a México y se aleja de Canadá

¿Sabías que?

México, Estados Unidos y Canadá mantienen un acuerdo que lleva por nombre Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), mismo que además se conoce como NAFTA, por sus siglas en inglés "North American Free Trade Agreement", este acuerdo comercial entre los tres países fue firmado en 1993 y entró en vigor el 1 de enero de 1994.

Después de 23 años de su entrada en vigor, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte comenzó una renegociación en 2017, la cual, después de casi un año, aún no ha concluido, llevando hasta ahora seis rondas de negociaciones.

La plataforma *El Financiero* indicó que Robert Lighthizer, representante de comercio de EU, menciona que las negociaciones que se están llevando del TLCAN tienen un gran progreso, siendo más satisfactoria entre México y EU.

Por el contrario, Steve Verheul, principal negociador de Canadá, ha señalado que ha habido un progreso bastante limitado en general, que incluso había propuestas estadounidenses que ni siquiera serían buenas para EU, y por lo tanto menos para los otros países, por lo que el Primer Ministro de Canadá, Justin Trudeau, ha indicado que preferiría retirarse del TLCAN antes de aceptar un mal acuerdo.

Lo que queda en duda es si realmente se beneficia más a México o simplemente la comisión por parte del país mexicano está cediendo ante las propuestas de los americanos, mismas que también pueden estar aceptando por la cercana contienda electoral que se llevará a cabo en México, lo que implica cerrar el acuerdo antes de las elecciones presidenciales de 2018.

No obstante, la posibilidad de cerrar la negociación en este periodo es muy pequeña, por lo que hasta el próximo año se podría tener un nuevo tratado, además de que la Ley de Promoción de Comercio (*Trade Promotion Authority o TPA*) en Estados Unidos, una vez terminadas las negociaciones, se detona un periodo de 90 días para que el Congreso la revise; y porque el 30 de junio expira la concesión que otorgó el Congreso de Estados Unidos al presidente Trump para negociar el TLCAN bajo la TPA.



Los Autos más Confiables de 2018

La agencia de estadística de satisfacción al consumidor JD Power, dio a conocer los resultados de su “Estudio de Calidad y Confiabilidad de Vehículos”, donde se miden los problemas por cada 100 vehículos para automóviles de tres años. En éste se muestra que la brecha entre las marcas Premium y el mercado masivo se ha reducido significativamente, pues las marcas tradicionales ahora tienen 143 problemas por cada 100 automóviles, únicamente siete más que los modelos Premium.

	Compañía	Número de Problemas
1	Lexus	99
2	Porsche	100
3	Buick	116
4	Infiniti	120
5	Kia	122
6	Chevrolet	124
7	Hyundai	124
8	BMW	127
9	Toyota	127
10	Lincoln	133

Fuente: JD Power

La brecha cada vez más estrecha entre las marcas de lujo y las que no pertenecen a ese grupo se produce cuando los fabricantes de automóviles de alta gama le agregan cada vez más tecnología relacionada con el entretenimiento a sus modelos, como es el caso del Bluetooth y los sistemas de navegación, sin embargo, ésta es la que causa la mayoría de problemas.

De acuerdo con los resultados del estudio, la línea de lujo Lexus de Toyota y Porsche fueron las mejores marcas este año con resultados de 99 y 100 problemas

respectivamente, por su parte, marcas no Premium como Buick de General Motors y Kia lograron situarse entre los primeros lugares. Buick obtuvo 116 problemas por cada 100 autos este año, resultado menor respecto al del año pasado donde fue de 126; por otro lado, Kia tiene un resultado de 122, lo cual representa una disminución de 26 problemas respecto al año anterior.

Cabe mencionar que algunas marcas de lujo notables cayeron en el ranking de este año, tal es el caso de Mercedes-Benz de Daimler, pues en el estudio del año anterior se situó en el quinto lugar, con un resultado de 131 problemas, sin embargo, en este año su resultado cayó por debajo del promedio de la industria, con un resultado de 147 problemas por cada 100 vehículos.

Baja de bolsas en un entorno favorable, según la SHCP

Se ha señalado que la reciente volatilidad en los mercados financieros es por el nerviosismo ante un aumento adelantado de la tasa de interés en Estados Unidos, producto de la inflación que mostró en enero, pues excedió lo esperado por los analistas, según datos del Departamento de Trabajo en EU.

¿Por qué subir la tasa de interés?

Para conservar estable el poder adquisitivo de la moneda, los Bancos Centrales aumentan este instrumento financiero, lo que permite mantener el dinero extranjero en el país por medio de títulos de deuda (Cetes, certificados bursátiles, pagares, entre otros). Por otro lado, también afecta a los créditos contratados (hipotecario, automotriz o personal) con tasa variable o tasa revisable, ya que éstos se vuelven más costosos.

Los datos presentados generan inquietud ante los mercados mundiales, por lo que se puede llegar a que la Reserva Federal de Estados Unidos pueda aumentar este instrumento financiero. Lo anterior, ya se ha catalogado como “fantasma de la inflación” ya que afecta a las economías, pues al ser el dólar una divisa mundial, el comportamiento que ésta pueda tener asumirá efectos en México como en el mundo, pues un mayor incremento en los precios al consumidor se traduce a través de la tasa de interés.

Por ello es que José Antonio González Anaya, titular de la SHCP, señaló que la reforma fiscal del vecino país del norte representa un riesgo para la

economía mexicana durante 2018, sin embargo, aseguró que la estabilidad macroeconómica será un amortiguador para reducir el efecto de los cambios fiscales en la competitividad del país.

El funcionario dijo que lo que estamos viendo es un ajuste en los mercados de activos financieros, como lo que ya se ha visto en el pasado, por lo que la velocidad del alza de las tasas gira en un entorno favorable que se traduce en un crecimiento no sólo en México, sino en EU y el resto del mundo.

También refirió que el aumento del déficit de EU se debe a la aprobación de su reforma fiscal, por lo que la SHCP y el sector privado se encuentran en diálogo para revisar qué medidas se deben tomar en México para reducir los efectos de la reforma fiscal estadounidense, centrando el análisis en las tasas efectivas de las empresas.

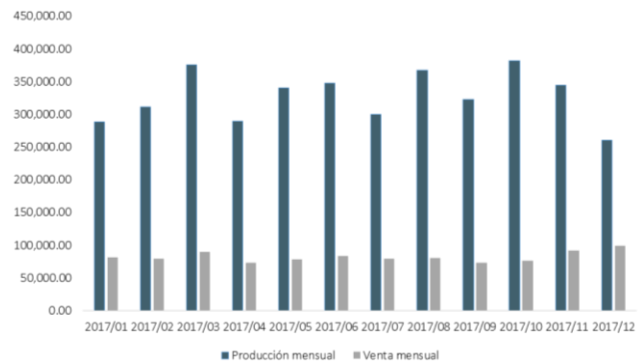
Por último, es importante señalar que las alzas de las tasas de interés hacen que vender automóviles sea más costoso, pues los financiamientos tendrían que aumentar, por lo que no siempre el incremento de este instrumento significa que sea beneficioso.



Indicadores Económicos de Coyuntura

Producción y Venta Interna en la Industria Automotriz

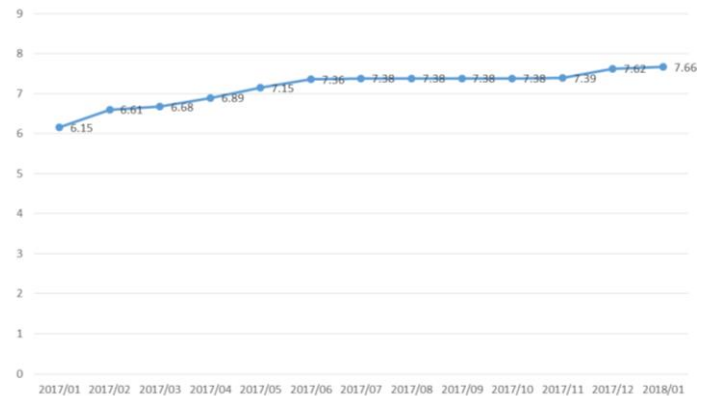
De acuerdo a datos del INEGI, se muestra que la producción de vehículos de enero a diciembre de 2017 se redujo en 9.5%, con un total de 260,585 unidades en el mes de diciembre; mientras las ventas internas al público se incrementaron 21.7% durante el mismo periodo, con una cifra de 99,411 unidades.



Fuente: INEGI

TIE mensual

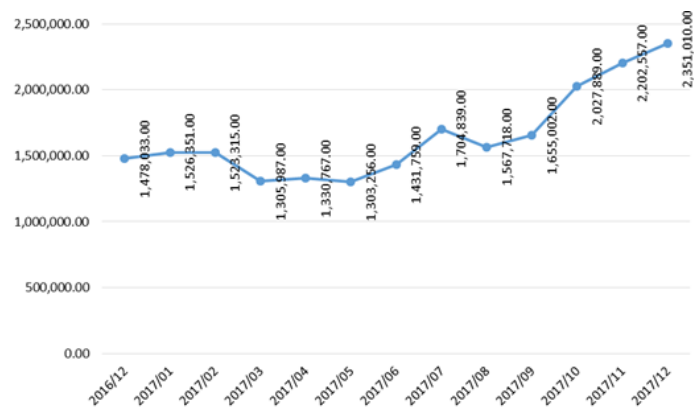
La Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio muestra una tendencia a la alza durante el ejercicio 2017, sin embargo se observa que durante los meses de agosto a noviembre permaneció estable en 7.38%; al cierre del ejercicio muestra un incremento, fijándose en 7.62% y en enero de 2018 en 7.66%, lo que refleja un incremento de 1.51 puntos porcentuales respecto al inicio de año de 2017.



Fuente: INEGI

Exportaciones de Petróleo Crudo

Las exportaciones petroleras al cierre del ejercicio 2017 se ubicaron en 2,351 millones de dólares, el cual representa un incremento de 59% respecto al cierre del ejercicio 2016; cabe mencionar que durante 2017 los ingresos por exportaciones de crudo se incrementaron al tener un promedio anual de 1,600.9 millones de dólares en comparación con el promedio de 2016 que fue de 1,297.9 millones de dólares.



Fuente: INEGI